

2024年12月11日

各位

会社名 株式会社GA technologies  
 代表者名 代表取締役社長執行役員CEO 樋口 龍  
 (コード番号: 3491 東証グロース)  
 問合せ先 執行役員CAO 松川 誠志  
 (TEL 03-6230-9180)

## 通期連結業績（国際会計基準）と前期実績値との差異 及び通期個別業績と前期実績値との差異に関するお知らせ

当社は2024年10月期（2023年11月1日～2024年10月31日）通期連結業績（国際会計基準）につきまして、前期実績値との差異が生じたので、以下のとおりお知らせいたします。また、2024年10月期（2023年11月1日～2024年10月31日）通期個別業績につきまして、前期実績値との差異が生じたので、下記のとおりお知らせいたします。

### 記

#### 1. 2024年10月期 通期連結業績（国際会計基準）と前期実績値との差異

(1) 2024年10月期（2023年11月1日～2024年10月31日）

(単位：百万円)

	売上収益	事業利益 (※1)	営業利益	税引前 利益	親会社の 所有者に 帰属する 当期利益	基本的1株 当たり 当期利益 (円)
前期実績値 (A)	146,647	2,173	2,211	1,585	1,010	27.53
当期実績値 (B)	189,883	4,056	3,878	3,143	1,841	50.04
増減額 (B-A)	43,235	1,882	1,667	1,558	831	22.51
増減率	29.5%	86.6%	75.4%	98.3%	82.2%	81.7%

(※1) 事業利益＝売上収益－売上原価－販売費及び一般管理費

#### (2) 差異が生じた理由

RENOSY マーケットプレイス事業におきまして、RENOSY の認知度向上、デジタルマーケティングを活用した効率的な集客及び資産運用に対する個人の意欲の高まりにより RENOSY 会員数が順調に伸びたことで、RENOSY マーケットプレイスの販売件数が増加しております。また、購入 DX が好調なことに加えて M&A により、サブスクリプションのオーナー数、契約数も増加しております。さらに

ITANDI 事業におきましても、パーティカル SasaS のネットワーク効果や M&A 等により順調に業績を拡大しました。その結果、売上収益は前期と比較し増加しております。これに加えて RENOSY マーケットプレイス事業において売却 DX の推進、商品ラインアップの拡充等により手数料の改善が図れたことから、事業利益、営業利益、税引前利益、親会社の所有者に帰属する当期利益及び基本的 1 株当たり当期利益につきましても、当期と比較し増加しております。

## 2. 個別業績（日本会計基準）の前期実績値との差異

(1) 2024 年 10 月期（2023 年 11 月 1 日～2024 年 10 月 31 日）

(単位：百万円)

	売上高	営業利益	経常利益	当期純利益	1 株当たり 当期純利益 (円)
前期実績値 (A)	116,073	△2,476	△2,890	△2,582	△70.35
当期実績値 (B)	139,849	41	△127	△169	△4.61
増減額 (B-A)	23,776	2,517	2,763	2,413	65.74
増減率	20.5%	—	—	—	—

### (2) 差異が生じた理由

RENOSY の認知度向上、デジタルマーケティングを活用した効率的な集客及び資産運用に対する個人の意欲の高まりにより RENOSY 会員数が順調に伸びたことで、RENOSY マーケットプレイスの販売件数が増加した結果、売上高は前期と比較し増加しております。また、認知度向上（利用意欲向上）のための広告宣伝費等への積極投資に加え、マーケットシェア拡大のための人件費や販売促進費等への投資も実施しましたが、上記売上高の増加影響に加え、前期発生したストックオプション関連費用の減額影響が当該投資額を上回ったため、営業利益、経常利益、当期純利益及び 1 株当たり当期純利益につきましても、前期と比較し増加しております。

なお、当該投資の影響により、経常利益及び当期純利益はそれぞれ損失計上となっております。

以上